

DIRECTEUR TRANSACTION ILE DE FRANCE (F/H) – PARIS 10^{ème}

Poste basé à Paris dans le 10^{ème} arrondissement à pourvoir en CDI

La société QUADRAL TRANSACTIONS, leader national dans le domaine de la vente HLM, recherche son Directeur Transaction Ile de France, basé à Paris 10^{ème}.

Membre du Comité de Direction, vous représentez la société et assurez le suivi de nos mandants grands comptes basés en Ile de France dans une logique de fidélisation et de développement, vous assurez le management direct d'une équipe de 13 Chargés de commercialisation dont vous garantissez l'atteinte des objectifs de vente immobilière lot par lot assignés au territoire que vous pilotez.

Vos missions sont principalement les suivantes :

Commercial :

- Assurer l'encadrement de l'équipe commerciale en charge de la vente de logements aux locataires, dans le parc social ou privé dans l'ensemble de l'Ile-de-France.
- Définir des objectifs de vente par commercial en lien avec les engagements pris avec les clients.
- Suivre la réalisation des objectifs auprès des commerciaux, des mandants et de la direction générale.
- Effectuer les reportings de réalisation des objectifs, des mandants et de la direction générale.
- Elaborer toutes mesures correctrices, le cas échéant.
- Définir les secteurs de ventes pour chaque commercial et en informer la direction générale et les mandants.

Développement :

- Apporter son concours au service marketing pour la compilation des éléments nécessaires à la rédaction des appels d'offre.
- Assurer le développement de l'agence Ile-de-France par la prise de contact avec les OPH, ESH, SEM, etc... susceptibles de mettre en place de la vente lot par lot.
- Garantir le suivi commercial et les relations avec les grands comptes Ile de France.

Management :

- Proposer chaque année les augmentations, promotions et primes pour chaque collaborateur du secteur Ile-de-France sur la base d'un argument construit.
- Assurer les entretiens annuels, leur suivi et leur déclinaison pour chaque collaborateur du secteur Ile-de-France sous votre responsabilité.

Vous êtes doté d'un excellent relationnel et vous êtes reconnu pour votre leadership, vous aimez la pression commerciale forte et les challenges qui l'accompagnent et vous connaissez parfaitement le domaine de l'immobilier et de la transaction, domaine dans lequel vous avez démontré votre sens du service client.

Vous avez, obligatoirement, une expérience d'au moins 5 ans sur un poste similaire avec management d'une équipe commerciale importante.

Vos compétences et votre potentiel pourront vous amener à évoluer au sein de notre Groupe.

Merci d'adresser votre candidature à l'attention de M. Sébastien COLIN – DRH du Groupe QUADRAL idéalement par mail : sebastien.colin@quadral.fr ou par courrier à son attention, à l'adresse suivante : Quadral SAS - 24ter rue du Général de Gaulle - 57050 LE BAN SAINT MARTIN.